23ª Edição

Curso de Comércio Internacional



23, 24 e 25 de novembro de 2026

9h30 - 17h45

Rua das Portas de Santo Antão, 89, 1169-022 Lisboa

ICC Portugal



Programa

23 de novembro (Dia 1)

09:15 | Registo
09:30-11:00 | **Módulo 1:** O contrato de compra e venda internacional de mercadorias (Diogo Plantier Santos, Linklaters)
11:00-11:15 | COFFEE BREAK
11:15-13:00 | **Módulo 2:** Incoterms®2020 (Ana Camacho Soares, APAT)
13:00-14:30 | ALMOÇO
15:00 - 17:30 | **Visita ao Porto de Setúbal:** Terminais Zona 1 (carga geral), Zona 2 (contentores) e Roll on - Roll off (viaturas)

24 de novembro (Dia 2)

09:30-11:00 | **Módulo 3:** Introdução às práticas de *trade finance* I (Alexandra Morais, Caixa Geral de Depósitos)
11:00-11:15 | COFFEE BREAK
11:15-13:00 | **Módulo 4:** Introdução às práticas de *trade finance* II (Diogo Lopes, Caixa Geral de Depósitos)
13:00-14:30 | ALMOÇO
14:30-16:00 | **Módulo 5:** A resolução de litígios internacionais: a arbitragem (Joana Granadeiro, Morais Leitão & Associados)
16:00-16:15 | COFFEE BREAK
16:15-17:30 | **Módulo 6:** A Propriedade Intelectual no Comércio Internacional (Ana de Sampaio, J. E. Dias Costa)

Programa

25 de novembro (Dia 3)

09:30-11:00 | **Módulo 7:** O contrato e os documentos de transporte marítimo (Ana Cristina Pimentel, Ana Cristina Pimentel & Associados)
11:00-11:15 | COFFEE BREAK
11:15-13:00 | **Módulo 8:** O contrato e os documentos de transporte rodoviário e aéreo (Ana Camacho Soares, APAT)
13:00-14:30 | ALMOÇO
14:30-15:30 | **Módulo 9*:** Procedimentos e regimes aduaneiros no comércio internacional (Sofia Rijo, Abreu Advogados) ***online**
15:30-16:30 | **Módulo 10:** Práticas de seguros internacionais de mercadorias (Francisco Castro, Marsh)
16:30-16:45 | COFFEE BREAK
16:45-17:45 | **Módulo 11:** A verificação de qualidade da mercadoria A verificação de qualidade da mercadoria (Joaquim Loureiro, SGS Portugal)
17:45 - 17:50 | **SESSÃO DE ENCERRAMENTO**



Data e Local

23, 24 e 25 de
novembro de 206

Rua das Portas de Santo Antão, 89, 1169-022 Lisboa

Conteúdos

1º dia | 23 de novembro



M1: O CONTRATO DE COMPRA E VENDA INTERNACIONAL DE MERCADORIAS

Diogo Plantier Santos | Linklaters

09:30 - 11:00

A celebração de um contrato internacional pode revelar-se um grande risco. No entanto, considerando a crescente globalização dos mercados, os contratos transfronteiriços são prática comum para quase todos os empresários e, bem assim, para os advogados e consultores que os assistem. Neste módulo recordamos algumas técnicas para a negociação, redação e conclusão de contratos, bem como um conjunto de cláusulas típicas dos contratos-base mais comuns nas operações de comércio internacional. Apresentaremos ainda a formação e redação do contrato de compra e venda, o seu papel no contexto do comércio internacional, a sua regulamentação, as convenções internacionais e o direito comunitário. Abordaremos igualmente o modelo de contrato de compra e venda da ICC, que contem orientações fundamentais e indicações claras acerca de cada fase do processo.

COFFEE BREAK

11:00 - 11:15



M2: INCOTERMS®2020

Ana Camacho Soares | APAT

11:15 - 13:00

As regras Incoterms® são a língua do comércio internacional. Quando foram introduzidas pela primeira vez, em 1936, trouxeram a coerência necessária a um Sistema Internacional fraturado, com standards comerciais e judiciais conflituantes, que divergiam amplamente de pais para país. Após mais de 80 anos, as regras Incoterms® são utilizadas diariamente por milhões de empresas de todas as dimensões, e de todas as partes do mundo, incluindo empresas multinacionais, micro e PMEs, e empresários individuais. Ao comemorar o seu 100º aniversário, a ICC, enquanto organização mundial de empresas, publicou os Incoterms®2020, um conjunto de regras revistas que refletem a natureza mutável do sistema de comércio internacional.

Conteúdos

ALMOÇO
13:00 - 14:30



VISITA AO PORTO DE SETÚBAL

Terminais Zona 1 (carga geral), Zona 2 (contentores) e Roll on - Roll off (viaturas)
15:00 - 17:30

2º dia | 24 de novembro



M3: INTRODUÇÃO ÀS PRÁTICAS DE *TRADE FINANCE* I

Alexandra Morais, Caixa Geral de Depósitos
09:30 - 11:00

O essencial sobre o *trade finance* é perceber como se processam as operações documentárias mais comuns. Aqui analisaremos a questão do risco internacional inerente aos diversos meios de pagamento, o papel das diversas instituições e protocolos internacionais com relevância nesta área e ainda a temática dos créditos documentários e as regras da ICC: URDG 758, UCP 600 e, claro, as suas implicações.

COFFEE BREAK
11:00 - 11:15



M4: INTRODUÇÃO ÀS PRÁTICAS DE *TRADE FINANCE* II

Diogo Lopes, Caixa Geral de Depósitos
11:15 - 13:00

ALMOÇO

13:00 - 14:30



M5: A RESOLUÇÃO DE LITÍGIOS INTERNACIONAIS: A ARBITRAGEM

Joana Granadeiro | Morais Leitão & Associados

14:30 - 16:00

Num contexto de economia globalizada, os litígios comerciais internacionais são bastante comuns. Resolver estes litígios é vital tanto para o comércio, como para o investimento. É, por isso, fundamental que as empresas adquiram conhecimentos básicos sobre as formas de resolução alternativa de litígios. Os Serviços de Resolução de Litígios da ICC desempenham essa função crucial, disponibilizando uma variedade de procedimentos, tais como a Mediação, a Arbitragem, Perícia, Dispute Boards e DOCDEX. As atuais regras de Arbitragem da ICC vão ao encontro da crescente complexidade das transações comerciais nos dias que correm e da procura de maior rapidez e eficiência económica a nível mundial - tendo a penúltima atualização das regras de arbitragem (introduzida em 2017) incluído um procedimento de arbitragens expeditas e normas para melhorar a eficácia e transparência do procedimento arbitral da ICC.

COFFEE BREAK

16:00 - 16:15



M6: A PROPRIEDADE INTELECTUAL NO COMÉRCIO INTERNACIONAL

Ana de Sampaio | J.E. Dias Costa

16:15 - 17:30

Qual a importância da propriedade intelectual - especialmente num contexto internacional - como ferramenta estratégica de valor para as empresas? Este módulo incluirá uma análise do sistema nacional e das diversas modalidades previstas de proteção e gestão da propriedade intelectual, uma introdução ao processo de registo de marca e patentes e uma análise das melhores formas de utilização da PI como potenciadora do valor dos conhecimentos, com referência digna ao processo de proteção das marcas e patentes a nível internacional e comunitário.

3º dia | 25 de novembro



M7: O CONTRATO E OS DOCUMENTOS DE TRANSPORTE MARÍTIMO

Ana Cristina Pimentel | Ana Cristina Pimentel & Associados

09:30 - 11:00

Os contratos de transporte marítimo são, na sua grande maioria, internacionais, colocando assiduamente um problema de determinação do Direito aplicável. Neste módulo serão apresentadas as fontes que regulam os contratos de transporte marítimo; questões da responsabilidade dos operadores; créditos, privilégios e garantias marítimas; o regime da Convenção de Bruxelas; entre outros.

COFFEE BREAK

11:00 - 11:15



M8: O CONTRATO E OS DOCUMENTOS DE TRANSPORTE RODOVIÁRIO E AÉREO

Ana Camacho Soares | APAT

11:15 - 13:00

Para além do transporte marítimo, é quase inevitável que uma operação de comércio internacional não recorra também a outro modo de transporte, designadamente ao transporte rodoviário. É, por isso, fundamental incluir nesta formação noções básicas sobre a formação do contrato de transporte terrestre de mercadorias e, bem assim, das suas regras fundamentais. Faremos, pois referência às principais fontes específicas, à legislação nacional, à Convenção de Genebra de 1956 (CMR) e ao Protocolo de Emenda. No que diz respeito ao transporte aéreo, serão abordada as convenções internacionais de Montreal e de Varsóvia, as Cartas de Porte Aéreo e as Resoluções IATA 600a e 600b, bem como outros aspetos relativos à responsabilidade do transportador aéreo.

ALMOÇO

13:00 - 14:30



M9*: PROCEDIMENTOS E REGIMES ADUANEIROS NO COMÉRCIO INTERNACIONAL

Sofia Rijo | Abreu Advogados ***online**

14:30 - 15:30

Todas as operações de movimentação internacional de mercadorias exigem o cumprimento de formalidades que podem ser de diversas naturezas (verificação da conformidade com normas legais, obtenção de licenças, etc.). Partindo destas necessidades básicas e da função do Despachante Oficial, este capítulo ensina como utilizar os mecanismos aduaneiros e como preparar a logística da operação de comércio internacional. Quais as formalidades à chegada e à saída das mercadorias, o desalfandegamento, o sistema harmonizado e a nomenclatura, os diferentes regimes aduaneiros e o regime geral do Código Aduaneiro Comunitário e Pauta Aduaneira.



M10: PRÁTICAS DE SEGUROS INTERNACIONAIS DE MERCADORIAS

Francisco Castro | Marsh

15:30 - 16:30

Ao contratar um seguro para o transporte de mercadorias, pretende-se salvaguardar um abrangente número de riscos que podem ocorrer durante o seu transporte. Neste módulo, iremos apresentar as vantagens dos diferentes níveis de cobertura, para uma simples viagem ou para expedições regulares; a proteção dos interesses de todos os intervenientes na atividade comercial; ajudar a identificar os bens e os interesses envolvidos nas operações de comércio internacional que necessitam de ser protegidos e quais os tipos de riscos associados, bem como os principais fatores de avaliação do risco - tendo em consideração o tipo de mercadoria, de transporte, a embalagem, etc. Serão ainda abordadas as principais práticas internacionais, nomeadamente as condições definidas nas 'Institute Cargo Clauses' (2009), que vieram substituir as normas iniciais, datadas de 1982, utilizadas pela generalidade das congéneres.

COFFEE BREAK

16:30 - 16:45



M11: A VERIFICAÇÃO DE QUALIDADE DA MERCADORIA

Joaquim Loureiro | SGS Portugal

16:45 - 17:45

Todas as operações de importação e exportação acarretam riscos, entre os quais riscos relacionados com a mercadoria, sendo por vezes difícil às partes assegurar que a mesma é embarcada conforme as especificações definidas e acordadas no contrato comercial base. É, por isso, fundamental o processo de verificação de conformidade e/ou de controlo de qualidade da mercadoria, analisados neste módulo em detalhe.

SESSÃO DE ENCERRAMENTO E ENTREGA DOS CERTIFICADOS

17:45 - 17:50

Testemunhos de participantes anteriores

Maria Viana
Item, Lda

“Gostei muito do curso, aprendi imenso. Foi a minha primeira experiência numa formação da Câmara de Comércio e fiquei muito satisfeita por poder fazer parte desta edição do Curso de Comércio Internacional. Foi uma experiência muito enriquecedora, tanto pela qualidade dos conteúdos como pela partilha de experiências entre participantes e formadores.”

Sérgio Vital Moreira
Gomez-Moreira Consultoria, Lda

“*Como advogado com atividade nesta área, tive ao longo de anos de prática contacto avulso com muitas das matérias alvo do curso. Mas ter a oportunidade de ter um curso especializado em que esta e outras matérias complementares foram tratadas de forma estruturada foi muito valorizador, não só pelos formadores com amplo saber e experiência na matéria, mas também pelos colegas formandos, todos práticos nesta área. Recomendo!”*

Sara Ramos
Lusopanarcos Internacional

“*Gostaria de destacar especialmente os módulos 1, 2, 3, 8 e 9, bem como a visita ao Porto de Setúbal no segundo dia, que considero ter acrescentado bastante valor à formação. Quero ainda salientar toda a simpatia, disponibilidade e profissionalismo da equipa da Câmara de Comércio e dos formadores, que contribuíram para que esta fosse uma experiência muito positiva.”*

João Paulo Ramos
Novo Banco, S.A.

“Muito bom partilhar com outros colegas de bancos e empresas as nossas experiências, assim como receber formação sobre matérias que fazem parte do nosso dia a dia.”

23ª Edição

Curso de Comércio Internacional



Contactos

geral@icc-portugal.com

(+351) 21 190 36 50

ICC Portugal

https://www.icc-portugal.com/

ICC Portugal